



Hervé HOCQUELET
06.49.21.60.58
www.izitel-services.com

LES FORFAITS DE CONTACTS ARGUMENTÉS

Un contact argumenté (ou contact utile) est un accord ou un refus argumenté formulé par la personne décisionnaire. Il peut donner lieu à 1 ou plusieurs rappels.

En moyenne lors d'une campagne de prospection téléphonique en B2B, on obtient 3 à 4 contacts argumentés par heure. L'envoi d'une proposition commerciale par mail et les relances éventuelles sont inclus dans les prix ci-dessous (pour cela, merci de fournir un modèle de mail et une adresse électronique valide).

LE FORFAIT 10 contacts utiles
89 € TTC + 20 € par RDV

Nécessite un fichier d'env. 40 prospects
Rapport précis après la prestation

LE FORFAIT 25 contacts utiles
188 € TTC + 15 € par RDV

Nécessite un fichier d'env. 100 prospects
Rapport précis après la prestation

LE FORFAIT 50 contacts utiles
335 € TTC + 15 € par RDV

Nécessite un fichier d'env. 200 prospects
Rapport précis après la prestation

INFORMATIONS PRATIQUES :

Avant tout démarrage d'une prestation, 30% du montant total du forfait choisi est demandé.

Le fichier de contacts, l'argumentaire, les réponses aux objections et la fiche produit sont à fournir avant le début de la prestation.

Pour toute question : contactez Hervé HOCQUELET au 06.49.21.60.58